

苦难是块试金石

苏增耀

又一次踏上了绵竹的土地。刚才在代主席陪同下，我们参观了学校、医院、农民新村。还有在建的公园和年画博物馆。我感到很欣慰。一年来，我曾满目疮痍的土地已是浴火重生。绵竹人民用坚强的意志和勤劳的双手，重建了崭新的家园。一个新的绵竹。还有孩子们良好的精神状态，都让我们一行备感欣慰。

记得地震发生不久，我看到代主席和政协干部战斗在抗震一线的报道。深深受感动。我们很快取得联系。这样就有了去年的绵竹之行。现在我们决定与绵竹政协合作救助地震孤儿。的时候，袁中还设有公布对口援建方案。当初的选择应该是我们之间的一种缘分。

靖江政协有个传统。一直关爱着学龄孤儿。遇上届时候，全体委员爱心捐款。给孤儿发放慰问金。这个行动计划实施一段时间后，我们又考虑。关爱孤儿。袁仅给予资金扶助是不够的。袁

更重要的是要激励孩子们自强不息。袁发愤学习。袁用知识改变命运。所以决定设立政协奖学金。袁奖励品学兼优的学龄孤儿。遇上年地震之后，袁废墟中幸存的孤儿成了委员们新的牵挂。政协主席会议决定，袁在本届任期内，袁给绵竹市每位地震孤儿一年1000元生活捐助。袁将奖学金的对象扩大到绵竹孤儿。袁同时给特困孤儿给予重点帮扶。

经过认真评选，袁月上旬，袁接到了绵竹政协传递过来的13个名字。袁在此，袁代表靖江市全体委员向李秋怡等13名获得政协奖学金的同学表示热烈祝贺。袁请记住袁你们拿到的不是慰问金。袁而是奖学金。袁对多数同学来说，袁这次获奖是人生的第一次。袁获奖。袁第一次是可贵的。袁第一次是难忘的。袁这是你们在自强不息的道路上获得的进步与成功。袁

可以这么说。袁3位同

学。袁其实就是13位小勇士。浴什么勇士。钥就是对成功有特别的渴望。袁对未来有特别的信心。袁当年的范仲淹寒窗苦读。袁一天仅有两块冰粥。袁作家安徒生生活没有着落。袁但做梦都在创作童话。袁苦难是块试金石。袁只有历经苦难，袁才能知道谁是真正的勇士。袁范仲淹和安徒生都是孤儿。袁现在让我们破解一下他们的成功秘诀。袁很简单。袁就是对于知识充满渴望。袁对于成功不懈追求。袁对于未来拥有足够信心。袁

绵竹属于岷江流域。袁而岷江又是长江的支流。袁靖江就在长江的下游。袁我们每个人都要向长江学习。袁一个立志成才的人。袁应像万里长江奔向大海一样坚决。袁如果前面是座山。袁那就绕过去。袁如果前面是平原。袁那就漫过去。袁如果前面是道坝口。袁那就暂时停下来。袁冷静思考对策。袁

从中找到缝隙或者等待穿越的机会。袁所以长江越来越宽阔。袁越来越壮大。袁最终抵达了理想的大海。袁

天下政协是一家。袁绵竹与靖江更是一家。袁这是我与代主席的约定。袁这是在如火如荼的抗震救灾中结下的战斗情谊。袁一年多来，袁我们相互牵挂。袁相互勉励。袁共同为地震孤儿不辞操劳。袁这次政协奖学金的顺利颁发，袁得到了绵竹政协的大力帮助。袁对此我非常感激。袁希望代主席、袁书记和侯市长袁还有政协的同志们到靖江走一走。袁也希望同学们到靖江去看一看。袁我不说做客二字。袁因为靖江也是你们的家。袁靖江人也是你们的亲人。袁我还要让靖江的孤儿向地震孤儿学习。袁今年获奖者中有13个骄傲的名字。袁我相信。袁明年会更多。袁会有更多的成功在等待着你们。袁

(本文系作者2009年9月6日在四川省绵竹市举行的政协奖学金颁奖仪式上的讲话)

两则社情民意 全国政协采用

本报讯 溯记者潘颖 近日，市政协委员朱鹏亚撰写的《国家应调控废钢市场》、徐存明撰写的《应尽快抢救长江刀鱼资源》的社情民意，被全国政协采用。

朱鹏亚在《国家应调控废钢市场》中反映，目前废钢市场供与求呈不平衡局面，用废企业反响最强烈的问题是废旧收购对象如何重新选择与整合，以确保及时足额取得增值税进项抵扣发票。如果不能及时帮助企业打消忧虑，将会对经济秩序造成冲击。建议产废用废企业进行直接对接，双方签定供货合同，进一步加强对废旧物资回收站的全方位监督与管理，防止税收流失。徐存明在《应尽快抢救长江刀鱼资源》反映，刀鱼在短短十几年内种群数量急剧下降，濒临灭绝。建议加大长江刀鱼资源保护和抢救工作，发挥职能部门作用，规范捕捞行为，给刀鱼繁衍、生长提供空间。

反映社情民意信息工作，是人民政协一项经常性、基础性工作，是党和政府社会舆情汇集和分析机制的重要组成部分。多年来，市政协把反映社情民意工作作为履行职能的重要途径，通过加强组织领导、健全信息网络、完善工作机制、出台激励措施，进一步调动了广大政协委员的积极性和主动性。此次被全国政协采纳的两社情民意，选题准确、原因分析透彻、建议切实可行，受到了相关部门的高度重视。

咏江鲜菜之乡

·盛 钹·

赖枕长江水一湾
袁晴沙富拥四时鲜
袁酒家珍馐飘香远
袁何用牧童遥指袁邈

临江仙·靖江菜谱

·毛晓玉·

八大中华菜谱袁九州传统有
袁羹遥人文美食早形成
袁邈川湘苏鲁粤袁各自有名声
袁邈近海临江小邑袁物华地杰人灵
袁邈一支新秀出娉婷
袁邈江鲜成系袁特色冠芳馨



市政协举办庆祝人民政协成立60周年书画展

朱 其摄

用诚铺就创业路

——记市政协委员、江苏世能化工设备有限公司总经理张金福

江苏世能化工设备有限公司，创办于2002年。仅仅七年时间，就发展为拥有固定资产几千万元的规模企业。这样的奇迹，是昔日的下岗工人、今日的公司老总张金福用“诚”字创造的。

张金福1966年出生于农村，1984年起，他在靖江化肥厂工作，做过技术员、销售员。2001年，他工作了十多年的单位破产了，张金福也失业了。“干点啥好？”下岗后的张金福左思右想，决定自己创业。

怀揣着仅万元的资本，张金福开始了创业之旅。根据在化肥厂工作的经验，他敏锐地发现，化工企业排出的大量废气废水，对企业是极大的浪费，帮助企业把这些能源回收再利用，肯定会产生不菲的效益。

几台焊机，一些简陋的加工设备，几间租用的厂房，十几位下岗工人，这就是世能化工设备有限公司的雏形。创业之初，张金福既当老板，又当工人，还兼营销员，白天外出奔波联系客户，晚上拿起焊枪和工人一起干活。靠着拼搏的斗志，怀着远大的目标，张金福用自己不甘无为的激情和艰苦创业的精神，一步一步延伸着自己的创业之路。在发展企业的同时，他没有

忘记那些下岗职工，如今企业安置的下岗人员有近百名。

“以质量求生存，以信誉求发展”是张金福创业的理念。面对激烈的行业竞争，他克服资金实力不足、管理经验缺乏等困难，提出“世能产品、以质取信”的发展策略，以新技术、新工艺不断改进产品，扩展市场。化工企业回收余热，传统方式都是使用列管换热器，耗材多，成本高，而且使用寿命短，用户更换设备频繁。张金福摸清市场行情后，决定研发新产品。在资金十分紧缺的情况下，他仍咬紧牙关，高薪聘请技术人员，花重金买技术，同时自己也买来大量的技术书籍，埋头和技术人员一起攻坚克难。经过近两年的努力，2003年，世能公司成功生产出专为化工行业生产节能的热管管线，产品的使用寿命大幅度延长，大大降低了化工企业的生产成本，也为我国环保事业作出了很大的贡献。仅此一项技术革新，公司生产的产品为配套单位节省材料2亿多元。

在国内化工行业，大家都知道张金福有着与众不同的经营方式。对不同的用户，张金福会和技术人员亲临现场考察，为客户“量身定做”产品，零首付签订合同，产品出

来后还让客户试用。一系列为客户着想的做法，让公司在短短几年里将产品输向了500多家化工企业，河南骏马、江西双强、湖北三宁、江苏南化等大型化工企业纷纷与世能签订了配套合同。今年，世能又成功地将产品推介至台湾长春化工集团。



作为一名政协委员，张金福时刻不忘自己的神圣职责，积极参政议政，建言献策。同时，他还不忘回报社会，主动投身公益事业，为镇、村的道路、绿化、水电设施投入30多万元，为贫困户捐款20多万元。2008年，他被市政协评为双先先进委员。(文 轶颖武 速写 轶宇)

真正做到两个坚持

罗建根

政协委员是荣誉，是地位，更是责任。尽心履职，是做委员的起码要求，也是一个很高的要求。在平时的工作和学习中，我体会到，要树立“亲和、睿智、进取”形象，需要真正做到“两个坚持”。

坚持在本职工作中创造业绩。我以为，作为企业界人士，最大的社会责任就是把企业做好，让企业在创造利润的同时，获得良好的品牌形象和社会赞誉，实现企业与社会共同可持续发展。2003年，我和几个股东一起，合资在靖江建设百富绅国际装饰家具广场，经过不断发展，目前百富绅广场总投资超过2亿元，总建筑面积12万平方米，入驻商户200余家，经营的建材家具品牌有数百种，吸纳就业人员1000多人，年营业额超过5亿元，可为消费者提供家具、装饰、装潢一条龙服务，是苏中地区规模最大的家居用品市场。百富绅力倡诚信经营，致力于靖江乃至苏中消费者提供新型、健康和谐的消费方式。由于上下努力，百富绅获得了“江苏省五星级文明市场”称号。

坚持在政协活动中尽职尽责。作为政协委员，我深知自己有责任为促进靖江经济和社会发展建言献策。为了按时参加政协的各种活动，又不影响自己的本职工作，我常常是“两头跑”，白天在靖江，晚上又赶回苏州。2008年底，为了解决对靖江情况不熟悉、不利于很好履职的问题，我萌发了成立委员工作室的念头，这一想法，得到了市政协领导的肯定和支持。今年2月3日，罗建根委员工作室在百富绅广场正式挂牌，这也是我省第一个政协委员工作室。工作室发挥了我与政协、与市民之间的桥梁纽带作用。我希望，今后如果靖江市民有了好的想法或建议，都能到工作室坐坐、聊聊，帮助我更好地履行委员职责。

争当二次跨越先行者

倪剑松

在全市上下深入学习实践科学发展观、群策群力推进第二个五年大跨越的新形势下，市政协组织开展了“树形象，展风采”主题活动。活动进一步增强了政协委员的主体意识和责任意识，开展得及时，也很有成效。当前，作为一名经济界的委员，我认为，关键是要争当二次跨越的先行者。

几年来，我牢记使命，心系群众，自觉履行委员职责，围绕城市规划、新农村建设、企业招商引资、企业人才队伍建设等问题，把自己的所见所闻、所思所想，以提案和社情民意的形式向有关部门反映。同时，我热心公益事业，积极履行社会责任。2007年至2008年间，我共捐赠100多万元参与公益慈善和光彩事业，2008年公司在市民政部门的指导和帮助下，创办了民政福利企业，吸纳安置100多名“四残”人员就业。

作为一名企业负责人，发展企业、争创经济效益既是我的本职和己任，也是我更好地履行社会责任的基础和前提条件。我将金秋竹的战略发展目标定位于“中国最大、世界一流”。企业南迁到开发区之后，我瞄准企业的战略目标，以招商引资促产业升级、以品牌建设促多元经营、以精细管理促内功提升。2008年5月，公司与德国萨尔茨勒门业公司正式签署文件，成立江苏金秋竹萨尔茨勒门业有限公司，从德国引进先进的新型高强度节能板材生产技术。企业还将品牌效应放大扩展到工业建筑所用的开窗机、通风器、防火门、环保节能板材和厂房等系列产品上，尽快形成集群优势，力争年内组建金秋竹集团，为靖江“二次跨越”贡献力量。